

อ.เอ - รัชเดช อติกนิษฐ

วิทยากรและโค้ชนักขาย B2B & B2C
บรรยายการขายการตลาด เร่งรัดหนี้สินและการสร้าง
แรงบันดาลใจการขายเพื่อเพิ่มยอดขายรวมทั้งธุรกิจ
เร่งรัดหนี้สิน



ปัจจุบัน

- วิทยากรด้านการขาย
- โค้ชนักขาย หัวหน้าทีมขาย
- ที่ปรึกษาอิสระ

คุณวุฒิ

- ปริญญาโท M.B.A. (Marketing)
- ปริญญาตรี เศรษฐศาสตร์การเงิน คณะเศรษฐศาสตร์
- ใบอนุญาตผู้แนะนำการลงทุนด้านหลักทรัพย์ (IC License)

ประสบการณ์และเกียรติประวัติ

- วิทยากรรับเชิญ หน่วยงานภาครัฐ เอกชน
- ที่ปรึกษาวางแผนทางการเงิน บจ.กรุงไทยแอกซ่าประกันชีวิต
- ผู้อำนวยการประกันชีวิตอาวุโส บมจ. ไทยพาณิชย์นิวยอร์กไลฟ์ประกันชีวิต
- หัวหน้าส่วน ฝ่ายวางแผนกลยุทธ์และฝึกอบรมธุรกิจธนาคารไทยพาณิชย์ บมจ.ไทยพาณิชย์นิวยอร์กไลฟ์ประกันชีวิต
- ผู้ช่วยผู้จัดการส่วน ส่วนฝึกอบรมธุรกิจแบงก์แอสซิวรันส์ บมจ.ไทยประกันชีวิต
- ผู้จัดการส่วน ส่วนฝึกอบรมธุรกิจแบงก์แอสซิวรันส์ บมจ.ไทยประกันชีวิต
- ผู้จัดการอาวุโส ส่วนฝึกอบรมการขายธนาคารพาณิชย์ บมจ.ไทยประกันชีวิต
- ผู้จัดการอาวุโส ฝ่ายฝึกอบรมพันธมิตรธุรกิจ บมจ.พยูเด็นเซียลประกันชีวิต(ประเทศไทย)
- ผู้จัดการขยายงาน (แม่ทีม)ประกันภัยออนไลน์ บจ.ฟินอินชัวร์นส์โปรดเกอร์

วิทยากรหลักสูตรการอบรมพนักงาน

- หลักสูตรเทคนิคปิดการขายฉบับ Sales Engineer
- หลักสูตรเทคนิคการขายเพื่อพิชิตเป้าหมาย 100% (Sales techniques to achieve 100% goals)
- หลักสูตรเทคนิคปิดการขายแบบที่ปรึกษามืออาชีพ (SPIN Selling)
- หลักสูตรเทคนิคการเร่งรัดหนี้สินอย่างมืออาชีพ (Professional Debt Collection Techniques)

ผลงานวิทยากร*

*เป็นผลงานเพียงบางส่วน ด้วยวิทยากรมีผลงานต่อเนื่อง ข้อมูลไม่อาจอัปเดตและยาวเกินความจำเป็น

- ธนาคารไทยพาณิชย์
- บจ.เอสจี โมรเกเตอร์กันภัย
- Rabbit Finance
- บจ.อะควาทริก เคมีคอล
- บจ.อีเพิร์ทเอเชีย(ไทยแลนด์)
- บจ.โกลฟินเอ็กซ์ ลอเยอร์ส
- บจ.พีเอสไอ คอร์ปอเรชั่น
- มมจ.ซิงเกอร์(ประเทศไทย)
- มมจ.ไอโออีกรุงเทพประกันภัย
- บจ.ที.ที.ซี.สตีล 2016
- Gadhouse co.,ltd
- บริษัท เคกู อัลไลค์ คอมโพเน้นท์ จำกัด
- บริษัท พาร์ค ลัคชัวรี่ จำกัด
- The Hamton ศรีราชา (Service Apartment)
- บจ.ดอยคำผลิตภัณฑ์อาหาร
- มมจ.พี อาร์ จี คอร์ปอเรชั่น
- ชาวสารแบนด์มาบุญครอง
- บจ.อายโนะโมติยะ เอ็นจิเนียริ่ง 2001(ประเทศไทย)